

INGRO

nieuws

NIEUWSBRIEF # 9 - januari 2020 - verschijnt driemaal per jaar

Vaarvaard

Voorspoedig 2020 toegewenst!

Eerst en vooral wil ik als voorzitter in naam van de raad van bestuur en het Ingro-team jullie een **voorspoedig jaar** wensen. Hopelijk mag 2020 een decennium zijn met veranderingen en verbeteringen binnen onze sector. Als geen ander weet ik dat we met z'n allen voor een enorme uitdaging staan. Maar we moeten blijven strijden en onze fierheid bewaren over ons toch zo mooie beroep.

Als we terugblikken naar 2019 zien we terug een jaar met **veel droogte**. De langverwachte regen is er gekomen, maar voor vele teelten was dit te laat. Ook de steeds **veranderende en stengere wetgeving** zal ons in de toekomst parten blijven spelen. Een regelgeving samengesteld door verantwoordelijken en ambtenaren die groenten enkel kennen als deze, klaargemaakt, op hun bord liggen. Wanneer zal men inzien dat er vakmensen, rechtstreeks vanuit de sector, nodig zijn om zulke belangrijke beslissingen te nemen die zowel economisch als kwalitatief een enorme impact hebben.

Ingro staat ook voor onze **jonge landbouwers**. Deze jonge generatie moeten we blijven motiveren en ondersteunen om de sector in stand te houden.

Verder in dit boekje staan enkele getuigenissen van een aantal jonge Ingro leden.

De eerste **contractonderhandelingen** met onze afnemers zijn gestart begin december. Voorafgaand aan de onderhandelingen zijn onze adviesraden (samengesteld uit Ingro telers) samengekomen om alle heikel punten en noden van alle teelten te bespreken.

De finale onderhandelingen moeten worden afgerond in de eerste helft van januari (bij het ter perse gaan van deze nieuwsbrief). We houden jullie op de hoogte.

Binnenkort staat **Agro Expo** voor de deur. Ingro is terug van de partij met een warme verrassing (zie verder in dit blad). Jullie zijn van harte welkom voor een babbel en een drankje op stand **nummer 203**.

Tenslotte wil ik jullie uitnodigen naar onze **nieuwjaarsreceptie** op 5 februari om 20 u. Ook partners en jonge telers zijn van harte welkom. We bieden uiteraard ook een hapje en drankje aan. Hopelijk tot dan.

Johan Vanneste, voorzitter Ingro

PRODUCT- GEGEVENS

De tabel hiernaast geeft een overzicht van enkele teelten die dit jaar reeds werden afgesloten. Een vergelijking tussen de aangeleverde kg's en de effectief uitbetaalde waarde geeft een gemiddelde eenheidsprijs weer, uitbetaald in 2019. Ter vergelijking werden de gegevens van 2018 en 2017 erbij gezet.

Voor **bloemkool 1^{ste} vrucht** werd er in 2019 ruim 10% minder gecontracteerd in vergelijking met 2018. De prijs per ton ligt lager dan in 2018 doordat de overproductie aan 50% van de contractprijs werd uitbetaald. Zo is er op dit gemiddelde geen spoor van de prijsverhoging die er gekomen werd.

In 2019 werd er 5 % meer **bonen** gezaaid dan het voorgaande jaar. De opbrengst in 2019 was laag; gemiddeld 1983 euro/ha.

Bij Ingro werd er in 2019 10 % minder **erwten** gezaaid. De opbrengst in 2019 was een stuk hoger dan deze in 2018: 2.250 euro/ha in vergelijking met 1.541 euro/ha.



De opbrengst voor **voorjaars-spinazie** was hoger dan in 2018: 2.719 euro/ha in vergelijking met 2.017 euro/ha.

		ton geleverd	omzet (€)	EP (€/ton)
bloemkool 1 ^{ste} vrucht	2019	22.704	7.285.277	320,9
	2018	23.092	7.413.999	321,1
	2017	25.283	7.865.173	311,1
boerenkool	2019	1.656	140.514	84,9
	2018	1.334	111.717	83,7
	2017	1.701	153.332	90,1
bonen	2019	31.219	5.636.785	180,6
	2018	29.299	4.935.913	168,5
	2017	38.755	6.712.334	173,2
courgetten	2019	26.821	4.617.831	172,2
	2018	28.759	4.699.440	163,4
	2017	26.501	4.315.972	162,9
erwten	2019	14.676	3.930.538	267,8
	2018	13.032	3.391.068	260,2
	2017	14.219	3.734.914	262,7
koolrabi	2019	6.373	388.174	60,9
	2018	5.601	340.238	60,7
	2017	8.300	470.468	56,7
lenteprei	2019	9.224	2.085.271	226,1
	2018	8.982	2.152.812	239,7
	2017	11.644	2.623.360	225,3
rabarber	2019	627	175.244	279,5
	2018	747	191.662	256,7
	2017	408	100.886	247,3
schorseneer	2019	2.239	433.659	193,7
	2018	2.591	509.471	196,6
	2017	2.113	408.739	193,4
selder	2019	14.941	1.437.899	96,2
	2018	16.313	1.522.624	93,3
	2017	17.107	1.503.751	87,9
venkel	2019	417	141.842	340,2
	2018	441	151.411	343,7
	2017	500	163.776	327,6
voorjaars- spinazie	2019	52.922	4.742.662	89,6
	2018	50.044	4.283.779	85,6
	2017	49.089	4.189.048	85,3

Nieuwe acties

Nieuwe acties

Bij gebruik van een oprolsysteem, werden rollen voor wildnetten en vliesdoek onlangs goedgekeurd binnen ons GMO programma. Deze actie moet op voorhand aangevraagd worden.

Voorwaarden bij het indienen van investeringen

In het vorige Ingro-nieuws werd er reeds gecommuniceerd dat het maximum investeringsbedrag per jaar vanaf 1/1/2020 opgetrokken wordt van € 75.000 naar € 125.000/jaar. Vanaf dit jaar zullen ook onderstaande

voorwaarden van toepassing zijn bij het indienen van investeringen:

- Het serie- of chassisnummer van de investering moet bij Ingro gekend zijn.
- Het is verplicht om een verwijzing naar Ingro aan te brengen op de investering. Hiervoor zal Ingro bij goedkeuring een sticker opsturen met het Ingro logo om op de investering te kleven (deze voorwaarde was in het verleden reeds van toepassing). Nieuw hierbij vanaf 2020 is dat er een bewijs (foto) van de investering aan Ingro moet bezorgd worden waarop de sticker zichtbaar is.



Overzicht GMO acties

Op onze website staat de GMO folder waar je alle acties die in aanmerking komen voor GMO subsidie kan terugvinden. Je kan dit overzicht terugvinden nadat je bent ingelogd onder de rubriek GMO. Deze folder is een update van de vorige versie waarbij alle recent nieuwe acties werden toegevoegd.

Jong en ondernemend

Vergrijzing in groenteteelt? Staan er genoeg jonge landbouwers klaar om in de sector te stappen? Aan deze jonge enthousiaste ondernemers zal het zeker niet liggen.

Ingro sprak met enkele jonge leden-landbouwers over hun drive, hun passie en toekomstplannen.

Tom: Bloemkool, bonen, spinazie, wortelen en aardappelen. Naast deze groenten voor de industrie ook varkens.

Pieter en Lien: Prei, wortelen en bloemkool voor de industrie. Ook hun melkveebedrijf behoort tot hun dagelijkse werkzaamheden.

Matthias en Désirée: Bloemkool en spruiten voor de industrie, veldsla voor de versmarkt. "Spruiten zijn mijn leven" waren de woorden van Matthias met enige fierheid.

Waarom ze voor de landbouw gekozen hebben was al snel duidelijk. Van jongs af aan gefascineerd, een kinderdroom, geprikkeld door de natuur, een hart voor alles wat groeit en bloeit. Deze woorden hadden Tom, Pieter, Lien, Matthias en Désirée allemaal gemeen.

Allen zijn van thuis uit opgegroeid in de landbouwsector.

Voorafgaand op de overname van het bedrijf is advies winnen van enorm belang. Zo is Tom ten rade gegaan bij heel wat verschillende instellingen, verschillende onafhankelijke adviseurs, financiële instellingen (banken), trouwe toeleveranciers, afnemers, vrienden/kennissen, ... Dankzij de jarenlange goede connecties van zijn ouders verliepen deze gesprekken vrij vlot. Ook Matthias en Désirée, Pieter en Lien hebben de raad van een goede boekhouder en een landbouwadviseur ingewonnen alvorens de stap te zetten.

Matthias en Désirée





Tom

Welke opleiding hebben jullie genoten?

Pieter: ik ben afgestudeerd aan de landbouwschool en mijn echtgenote, Lien, heeft bedrijfsmanagement en een B-cursus gevolgd. Deze cursus leerde haar de skills als ondernemer aan en omvat alle info over wetgeving die nodig is om een eigen bedrijf op te starten.

Tom: Ik heb de opleiding Bachelor in de biotechnologie op-tie landbouw gevolgd. Dankzij de stages die ik tijdens deze opleiding liep, werden er heel veel zaken duidelijk. Ik wou en zou zelf landbouwer worden. Tijdens deze opleiding/stages leerde ik ook heel veel mensen uit de sector kennen, waar ik tot op vandaag nog altijd de vruchten van pluk en heel veel vrienden aan overgehouden heb.

Matthias: Ikzelf heb een opleiding van bachelor landbouw achter de rug en Désirée is master in de bio wetenschappen. Samen hebben we een cursus Pools gevolgd om de communicatie met onze medewerkers op een deftig niveau te houden.

Op de vraag welke kwaliteiten een jonge groenteteler moet hebben, antwoorden ze alle vijf: "managementkwaliteiten". 'Boeren/ondernemen' gebeurt niet enkel op het veld of in de stal, maar evengoed op je bureau. Er kruipt heel wat tijd en energie in de papierberg. Het is heel belangrijk dat je de technische en financiële cijfers van je bedrijf kent. Je kan je niet genoeg informeren.

“ **Als geen ander werkt de boer voor en in het klimaat.** ”

Wat willen ze veranderen of vernieuwen binnen het bedrijf?

Matthias: Ik wil vooral het goede voorbeeld van mijn vader blijven volgen en op hetzelfde elan verder werken. **Pieter** wil ieder jaar blijven investeren waar mogelijk. Natuurlijk moet eerst een kosten/baten analyse gemaakt worden en

goed bezinnen alvorens onze zuur verdiende centen uit te geven. Zo is mijn Crodeon reporter (automatische irrigatie monitoring) die ik vorig jaar via een groepsaankoop van Ingro heb aangekocht een zeer goede investering geweest. Dit heeft mij 's nachts vele uren meer rust opgeleverd. Ook **Tom** heeft de voorbije jaren zijn bedrijf redelijk op punt gezet. Een GPS, een loods voor opslag van machines alsook huisvesting voor seizoenarbeiders behoorden tot de gedane investeringen. In de toekomst wil hij nog investeren in irrigatie.

Het bedrijf verder uitbouwen op een gezonde manier is van iedereen de doelstelling.

De antwoorden op de vraag naar de grootste uitdagingen binnen de sector stonden we niet versteld. Klimaat (extreme droogte en regen), wetgeving (gewasbeschermingsmiddelen, waterkwaliteit: stikstofproblematiek...) en personeel. Over deze uitdagingen kunnen ze allen uren doorgaan. Zeker als je de prijs die ze voor hun producten krijgen in acht neemt.

De natuur is je beste vriend maar kan ook je grootste vijand zijn. Geen jaar is hetzelfde, de kunst is om er telkens het beste van te maken. Rekening houdend met bovenstaande uitdagingen.

“ **Landbouw is een combinatie van goede zorg voor het product en het behalen van goede resultaten.**

Tot slot nog dit: Wat zijn de mooie kanten van het landbouwleven?

Familiale bezigheid, veel afwisseling en altijd in de natuur zijn. Je grond voorbereiden, planten, alles zien groeien en oogsten.

Het is de mooiste stiel die er bestaat!

Pieter en Lien



Ingro houdt zijn telers warm



Traditiegetrouw zullen wij terug aanwezig zijn op Agro expo. Indien u één vrijkaart wenst, gelieve te mailen naar greta.vandeputte@ingrocv.be of te bellen naar het nummer 051 26 01 10.

Tijdens Agro Expo gaan wij op zaterdag, zondag en maandag telkens 30 bodywarmers uitdelen.

Deze zijn comfortabele bodywarmers met stijl, comfort, functionaliteit, duurzaamheid en gebruiksgemak, dit voor

al jullie buitenwerk. 100 % windproof en waterafstotend.

Hoe kom ik aan zo'n bodywarmer?

Vul onderstaand formulier in en deponeer het in de bus op onze stand (nr 203) tijdens Agro Expo. Iedere beursdag om 16 uur zullen wij 30 gelukkigen uit de bus trekken.

Laat deze kans niet aan jullie voorbijgaan. Wij verwelkomen jullie graag met een drankje.



Naam:

Adres:

Geboortedatum:

Teelten voor industrie:

Geef 3 redenen waarom je lid bent van onze telersvereniging "INGRO":

-
-
-



Uitnodiging nieuwjaarsreceptie

Wanneer: woensdag 5 februari 2020 om 20 u.

Waar: Cafetaria REO veiling - Roeselare

Graag nodigen we **u en uw partner** uit op onze nieuwjaarsreceptie om te klinken op het nieuwe jaar. We kiezen net zoals vorig jaar voor een **vernieuwde editie** waarbij we na de vergadering een receptie aanbieden. Tijdens de vergadering zal het afgelopen jaar kort besproken worden en zal de werking van Ingro nog eens uitgelegd worden. Nadien is er uiteraard de mogelijkheid om vragen te stellen.

Inschrijven vóór 28 januari via info@ingrocv.be of 051 26 01 10.



**Bezoek
ons op
standnummer**

203



Contacteer ons:

INGRO cv

telersvereniging voor industriegroenten

Diksmuidsesteenweg 329 B • 8800 Roeselare

Tel. 051 26 01 10 • Fax 051 20 76 16

E-mail: info@ingrocv.be